

**OBJECTIFS**

- **Acquérir** et/ou améliorer les connaissances indispensables pour appréhender la cession des titres,
- **Pouvoir** apporter un conseil efficace auprès des clients cédants et cessionnaires
- **Maîtriser** les risques de l'Intermédiaire (devoir de conseil)
- **Appréhender** les actes

**NIVEAU & PUBLIC****SPÉCIALISATION**

Tout public

**Prérequis** : notions juridiques et comptables

**MODALITÉS DE PARTICIPATION**

**Durée** : 1 jour (soit 8 heures)

**Moyens pédagogiques** : Cas pratiques - Support pédagogique - Exemple - Quiz d'évaluation finale

**Matériel nécessaire** : vidéo projecteur, paper-board

**Effectif maximum** : 20

**INTERVENANT(S)**

**Formateur** : Professionnel expérimenté en transmission des fonds de commerce et d'entreprise

Validé par le Bureau de la Commission Formation FNAIM

**TARIFS**

**Adhérent FNAIM** : 220 € HT

**Non Adhérent FNAIM** : 320 € HT

**PROGRAMME****INTRODUCTION**

- La cession des parts sociales et la réglementation

**I - LES NOTIONS JURIDIQUES**

- La notion de fonds de commerce
- Le droit des sociétés
- Les statuts et les pactes d'actionnaires
- Les registres et les assemblées

**II - LES NOTIONS COMPTABLES**

- L'actif immobilisé et le fonds de commerce
- Les actifs sans valeur
- Les plus values latentes
- Le "hors bilan"
- Les fonds propres et l'Actif Net Comptable
- Les méthodes d'évaluation

**III - LA CESSIION DE PARTS DE SOCIALES**

- La cession de fonds et la cession de parts
- Le montage financier
- Le financement bancaire

**IV - LA RÉDACTION DU PROTOCOLE**

- Les documents indispensables
- Les aspects réglementaires
- La garantie d'Actif et de Passif
- La détermination du prix de Cession
- Les clauses particulières

**V - LA FISCALITÉ**

- Les droits d'enregistrement
- Les plus values

**VI - LA RESPONSABILITÉ DU MANDATAIRE**

- La responsabilité contractuelle et délictuelle
- La sécurité juridique des opérations
- Le devoir d'information et de conseil

**SYNTHESE ET CONCLUSION**